

Q²factory ist ein inhabergeführtes, unabhängiges SAP Beratungshaus im Herzen von München mit Fokus auf strategischer Beratung von Geschäfts- und IT-Prozessen. Wir verstehen uns als Architekt von modernen IT-Lösungen, die maßgeschneidert auf die Geschäftsprozesse des Unternehmens abgestimmt sind. Als Branchen-Experten sind wir in der Automobil-Industrie, Medizin-Technik, sowie im Maschinen- und Anlagenbau zu Hause.

Wir sind Experten in den Bereichen Konstruktion, Einkauf, Vertrieb, Produktion, Logistik, Rechnungswesen, wie auch im Controlling. Darüber hinaus bilden wir die Schnittstelle zwischen einem klassischen ERP-System hin zu den Systemanforderungen einer digitalisierten Welt (z. B. Industrie 4.0).

In allen Aufgabenstellungen verstehen wir uns in der Rolle des „Brückenbauers“, der betriebswirtschaftliche Anforderung und IT-Implementierung effizient zusammenbringt. In der Projektarbeit agieren wir als Projektmanager, Geschäftsprozess- und System-Designer, sowie als Einführungsberater.

Es ist unser Antrieb, die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden durch professionelle Beratung, fundierte Konzeption und den Einsatz modernster IT-Lösungen nachhaltig zu steigern.

- › Finden Sie sich im Bild des „Brückenbauers“ wieder?
- › Verstehen Sie sich als Architekt von komplexen Unternehmenslösungen?
- › Haben Sie den Blick auf das große Ganze, fühlen sich aber auch im SAP Customizing zu Hause?
- › Können Sie sich international in unterschiedlichen Kulturkreisen in fachübergreifenden Teams sicher bewegen?
- › Haben Sie Spaß daran, innovative und pragmatische Lösungen für anspruchsvolle Probleme zu finden?
- › Macht es Ihnen Freude, Technik und Geschäftsprozess in professionellen Lösungen zu verbinden?

Dann werden Sie sich bei uns wohlfühlen!

Am Standort München bauen wir unser Team weiter aus und suchen Sie als **Senior SAP Berater CRM (m/w)**

Das erwartet Sie bei uns

- › Sie analysieren die Geschäftsprozess- und IT-Landschaft des Kunden und arbeiten Optimierungsvorschläge aus
- › Sie konzipieren die zukünftige IT-Lösung und implementieren diese
- › Sie arbeiten als Schnittstelle zwischen Unternehmens-Management und IT
- › Sie begleiten unsere Kunden von der Vision, über die Konkretisierung und Konzeptionierung, bis hin zur Realisierung und dem erfolgreichen Projektabschluss

Und das bringen Sie mit

- › Sie haben erfolgreich ein Studium der Betriebswirtschaftslehre, Informatik, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftswissenschaften oder eine gleichwertige Ausbildung abgeschlossen
- › Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im SAP-Bereich
- › Sie überzeugen mit sehr guten Kenntnissen im Bereich der diskreten Fertigungsindustrie
- › Sie bringen Erfahrungen in einem oder mehreren der SAP CRM-Module Pre-Sales, Sales und After-Sales / eCommerce mit.
- › Sie verfügen über Projekterfahrung mit SAP Einführungen
- › Sie zeichnen sich durch eine ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeit aus
- › Sie sprechen fließend Deutsch und Englisch

Arbeiten Sie gerne mit Menschen zusammen, die alle Ihre ganz spezifischen Qualitäten, Begabungen und Erfahrungen einbringen und so ein dynamisches und vielseitiges Team bilden, das Spaß daran hat exzellente Leistungen für anspruchsvolle Kunden zu liefern?

Dann sind Sie bei uns richtig!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Das bieten wir Ihnen

- › Freiräume für eigenverantwortliches Agieren in motivierten Teams und flachen Hierarchien
- › Interessante, fachlich und technisch anspruchsvolle Projekte
- › Nationale und internationale Projekte bei besten Referenzen
- › Individuelle, zukunftsorientierte Weiterbildungsmöglichkeiten im Rahmen unseres Karrieremodells
- › Leistungsgerechte Bezahlung und Partizipation am Unternehmenserfolg